



## DER KUNDE

Seit 20 Jahren gilt TARGA bei Handel und Endkunden als zuverlässiger Lieferant von qualifizierten Trendprodukten aus dem Bereich IT-/ Zubehör sowie aus dem Sektor Unterhaltungs- und Haushaltselektronik. Das mittelständische Handelsunternehmen mit Stammsitz in Soest hat die verschiedenen Entwicklungsstufen der IT-Branche nicht nur miterlebt, sondern auf der Basis von erfolgreichen Innovationen auch mitgestaltet. Weltweites Sourcing und Trendscouting gehört ebenso zu den Stärken wie ein globales Netzwerk, bestehend aus Herstellern, Partnern und Logistikern. Ein Auslandsbüro in Shenzhen/China, beste Kontakte zu international leistungsfähigen Lieferanten und hoch motivierte Mitarbeiter in Europa und Asien garantieren den Kunden höchste Qualitätssicherheit, eine größtmögliche Produktvielfalt und perfektes Timing.

# TARGA GMBH

## DAS PROJEKT

Hohe Prozessanforderungen in den Projekten der TARGA Kunden führen zu einer komplexen Projektabwicklung mit vielen Milestones. Die vollständige Abbildung aller Teilschritte inkl. der kaufmännischen Informationen ist für den Unternehmenserfolg von großer Bedeutung. Insbesondere bei hohem Kostendruck müssen die Prozesse zugleich schlank bleiben. Hierzu spielt die IT mit automatisierten Schnittstellen eine wichtige Rolle.

Da zudem die Trennung von der Ex-Konzernmutter perspektivisch absehbar war, wollte die TARGA GmbH den Change Prozess in SAP proaktiv managen.

**Cloud basierte Transformation beschleunigt Logistikprozesse und schafft hohe Transparenz durch Echtzeitdaten**

- Durchgängige Digitalisierung von der Kundenbestellung bis zur Buchhaltung
- Schaffung einer Plattform für alle Kernprozesse und Innovationen
- Standardisierte und digitalisierte Geschäftsprozesse
- Prozessorientierter Ansatz mit klar festgelegten Prozessdefinitionen
- Laufend aktuellste industriespezifische Anforderungen mit SAP® Branchen Best Practices

## HERAUSFORDERUNGEN

- Veraltetes ERP-System war für moderne Betriebsabläufe nicht mehr geeignet
- Manuelle Rechnungsbearbeitung und geringe Prozessgeschwindigkeit
- Ungenaue Handelsberechnungen beeinträchtigten die Rentabilität

## HIGHLIGHTS

- Automatisierte Rechnungsverarbeitung mit CIM (Central Invoice Management)
- Verbesserte Logistik durch mit UNIORG entwickelte Pick & Pack Lösung
- Erfolgreiche Webshop-Anbindung im After Sales
- SAP Treasury optimiertes Devisentermingeschäft und Liquiditätsplanung
- Einfache und schnelle Einführung durch SAP Best Practices

## BUSINESS BENEFITS

- Projektabschluss in time and budget
- Frühzeitige Kundenauftragserfassung und Ableitung der Bestellung an Lieferanten
- Deutlich schnellere Prozesse mit reduzierter Fehlerquote
- Verbesserte Projektrentabilität durch optimierte Kostenkalkulation
- Hohe Verfügbarkeit bei schlanken IT Strukturen

*„Mit der Einführung der SAP S/4HANA Cloud Public Edition konnten wir die Profitabilität unserer Projekte deutlich verbessern.“*

**Dr. Domenico Jahn,**  
Geschäftsführer,  
TARGA GmbH



## LÖSUNGEN & SERVICES

SAP® S/4HANA Cloud Public Edition

## BRANCHE

Handel  
Konsumgüter

## UNTERNEHMENSGRÖSSE

> 100 MA



## IHR KONTAKT

Markus Fröhleke  
SAP Senior Project Manager,  
Vertrieb  
+49 231 9497-0  
[m.froehleke@uniorg.de](mailto:m.froehleke@uniorg.de)  
[LinkedIn](#)