

# UNIORG



# consuendi

## DER KUNDE

Als Anbieter von Spezialnähmaschinen, die von über 600 Händlern im In- und Ausland vertrieben werden, sind für die Chemnitzer Consuendi GmbH schnelle und effiziente Logistikprozesse wettbewerbsentscheidend.

## CONSUENDI GMBH

### DAS PROJEKT

Mit der Entscheidung, den IT Partner UNIORG mit der Installation von SAP Business One und der Entwicklung von zusätzlichen Logistikfunktionen zu beauftragen, schlug das Unternehmen ein neues Kapitel in seiner Geschichte auf. Die Transparenz aller Unternehmensdaten und Automatisierung vieler Key Prozesse ermöglichen heute mit weniger Mitarbeitern eine wesentlich effizientere Unternehmensführung und unterstützen damit weiteres Wachstum und geplante neue Angebote des Unternehmens.

Consuendi wächst mit dem Spass am Nähen und SAP® Business One® wächst mit.

### HERAUSFORDERUNGEN

- Zwei getrennte Lager für Demo und Verkauf mit jeweils einer Vielzahl von einzelnen Positionen benötigten hohen Aufwand für Bestandskontrollen, Nachbestellungen und Versand
- Wenig Transparenz bei Unternehmensdaten, keine automatisierten Lager und Logistikfunktionen
- Zeitaufwendige manuelle Prozesse führten zu geringerer Produktivität von Mitarbeitern
- Starkes Wachstum machte effizientere Unternehmenssteuerung notwendig

### HIGHLIGHTS

- SAP Business One verfügt über alle ERP Standardfunktionen, die mit der Mehrwährungsfähigkeit auch internationale Aktivitäten mit täglicher Wechselkursaktualisierung erleichtern
- Mit dem SAP Partner UNIORG wurden zusätzliche intelligente Logistikfunktionen entwickelt wie z.B. ein mehrsprachiges komplexes Formularmanagementsystem sowie die direkte Anbindung an Paketdienste
- Ein intelligenter Ressourcenplaner unterstützt die rechtzeitige Materialbestellung

### BUSINESS BENEFITS

- Erheblich höhere Produktivität pro Mitarbeiter im neuen Lager mit 10 000 Lagerplätzen durch die SAP Business One Warehouselösung
- Jederzeit und überall Transparenz über Transaktionen bei Partnern und Lagerbestand
- SAP Business One passt sich dem Unternehmenswachstum dynamisch an
- Der geplante E Commerce Go to Market wird sich problemlos anbinden lassen

*„Für mich zentral ist, dass ich zu jeder Zeit und an jedem Ort die volle Transparenz über unser Business habe. Was ist im Lager? Mit welcher Maschine haben wir bei welchen Partnern welchen Umsatz gemacht?“*

**Maik Jäckel,**  
Vertriebsleiter & Prokurist  
Consuendi GmbH



### LÖSUNGEN & SERVICES

SAP Business One

### BRANCHE

Logistik und Vertrieb

### UNTERNEHMENSGRÖSSE

35 MA